

PITCH DECK

Ransom Berkat Cup

www.ransomberkat.com

Tentang Kami

Didirikan pada tahun 2013, Ransom Berkat Cup merupakan distributor produk kemasan minuman sekali pakai.

Terletak pada kemampuan menyediakan produk kemasan cetak yang disesuaikan dengan MOQ rendah karena kami dilengkapi dengan mesin sablon sendiri.

Sebagai distributor, kami bermitra dengan produsen kemasan terkemuka untuk memastikan harga jual terendah bagi pelanggan.

Visi

Menjadi pemimpin produsen & distributor produk kemasan minuman sekali pakai di Indonesia.

Misi

Berkomitmen untuk menyediakan inovasi tambahan dan peningkatan berkelanjutan terhadap produk dan layanan, untuk memastikan kepuasan pelanggan.

Produk Kami

Kami menyediakan berbagai macam produk mulai dari berbagai bahan dan ukuran dengan MoQ rendah dan mudah diakses untuk dibeli.



Gelas Plastik PET



Gelas Plastik PP



Gelas Plastik PP Injection

Masalah

- Kelangkaan gelas PET terkait dengan terbatasnya jumlah pemasok di Indonesia.
- Permintaan terhadap gelas PET telah meningkat dibandingkan tahun-tahun sebelumnya.
- Kami memiliki sumber daya yang terbatas untuk membeli peralatan.

Solusi

- Membeli peralatan untuk pembuatan gelas PET.
- Menyewa gudang besar untuk operasi manufaktur.
- Membeli mesin cetak untuk meningkatkan nilainya.

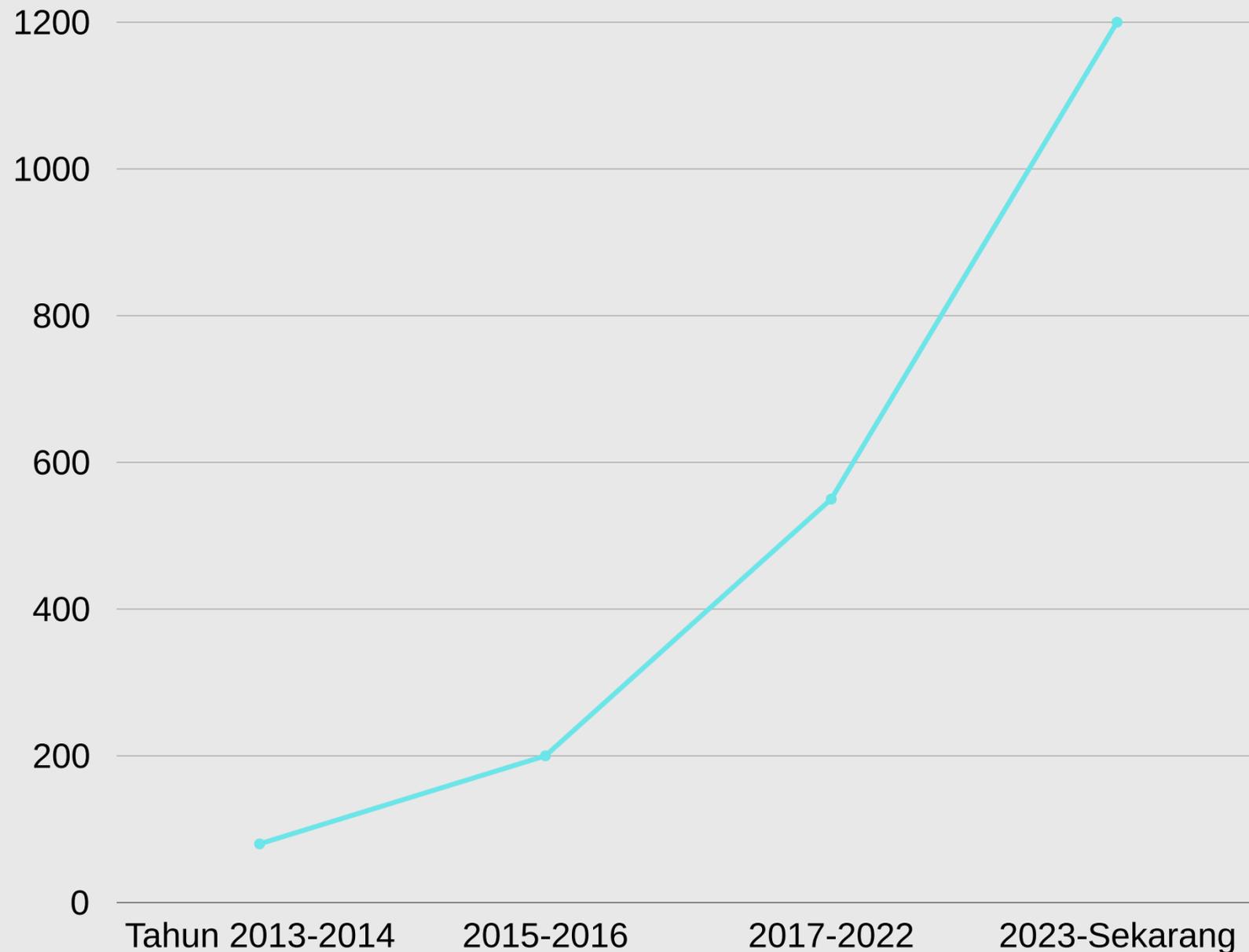


Tren Pasar

1. Permintaan terhadap PET Cup meningkat signifikan dibanding tahun-tahun sebelumnya.
2. Di Indonesia terdapat 66.000.000 pelaku UKM/UKM, yang menasar UKM yang bergerak di bidang F&B, jumlahnya mengecil menjadi 2.173.798 pelaku. Hal ini menunjukkan besarnya potensi bisnis F&B kemasan sekali pakai.

Omset

(dalam Juta Rupiah)



2023-Sekarang

Penjualan per bulan Rp. 800 juta-1,2 miliar

2017-2022

Penjualan per bulan Rp. 350-550 juta

2015-2016

Penjualan per bulan Rp. 150-200 juta

2013-2014

Penjualan per bulan Rp. 50-80 juta

Target Pasar

1. UKM/UKM Makanan & Minuman seperti kedai kopi, warung minuman, dan restoran
2. Perusahaan Makanan & Minuman Terkemuka
3. Hotel/villa/fasilitas rekreasi

Total Pasar yang Tersedia

1. Total Available Market (TAM) = 66.000.000 (2023)
2. Serviceable Available Market (SAM) = 18.796.800 (TAM x 28,48%, publikasi bps.go.id 2023)
3. Serviceable Obtainable Market (SOM) = 3.759.360 (SAM x 20%)

Adopsi Pasar

1. Pemasaran digital
2. Rekomendasi dari teman
3. Kemitraan dengan produsen

Model Pendapatan

Membeli produk dalam jumlah besar, menambahkan nilai dalam proses seperti pencetakan yang disesuaikan, dan menjualnya dengan kisaran harga *mark up* 10%-35%.

Keunggulan Kompetitif

1. Kami memiliki mesin sablon milik sendiri untuk melayani produk cetak khusus dengan MoQ rendah.
2. Kami memiliki Prosedur Operasi Standar (SOP) sendiri untuk memastikan kualitas produk dan layanan pelanggan.
3. Kami menyediakan produk berkualitas tinggi dengan harga pasar yang kompetitif.

Pendekatan Kompetitif

1. Pemasaran digital seperti iklan Google dan Instagram.
2. Memastikan stok untuk pelanggan.
3. Komunikasi yang baik dengan produsen untuk memastikan harga terendah.

Perencanaan Ke Depan

- 1** Membeli peralatan untuk Produksi Gelas PET.
- 2** Sewa Gudang di lokasi industri.
- 3** Mempekerjakan operator mesin untuk produksi.

Biaya Tetap

Mesin Ekstruder	Rp 2.000.000.000,00
Mesin Cup Thermo	Rp 1.000.000.000,00
Mesin Printing	Rp 1.000.000.000,00
Mesin Lid Thermo (x2)	Rp 900.000.000,00
Mesin Molding Cup	Rp 500.000.000,00
Mesin Curling	Rp 200.000.000,00
Mesin Kristalisasi PET	Rp 250.000.000,00
Mesin Penghancur Plastik	Rp 90.000.000,00
Furnitur	Rp 50.000.000,00
Peralatan Kantor	Rp 10.000.000,00

Biaya Variabel (Selama 3 tahun)

Gaji Teknisi	Rp 720.000.000,00
Gaji OB (1)	Rp 72.000.000,00
Gaji Admin (2)	Rp 252.000.000,00
Gaji Sales (1)	Rp 108.000.000,00
Gaji Satpam	Rp 108.000.000,00
Material PET	Rp 1.000.000.000,00

Biaya Operasional (Selama 3 tahun)

Internet	Rp 18.000.000,00
Listrik	Rp 1.800.000.000,00
Air	Rp 7.200.000,00
Sewa Gudang	Rp 738.000.000,00
Keamanan	Rp 3.600.000,00

Penjualan Cup

Harga Jual/dus	Rp 350.000,00
Keuntungan/dus	Rp 50.000,00
Harga per unit	Rp 350,00
Penjualan/bulan	Rp 1.050.000.000,00
Keuntungan/bulan	Rp 150.000.000,00

Penjualan Tutup

Harga Jual/dus	Rp 125.000,00
Keuntungan/dus	Rp 25.000,00
Harga per unit	Rp 150,00
Penjualan/bulan	Rp 450.000.000,00
Keuntungan/bulan	Rp 75.000.000,00

Penjualan Printing Cup

Harga Jual/dus	Rp 125.000,00
Keuntungan/dus	Rp 25.000,00
Harga per unit	Rp 150,00
Penjualan/bulan	Rp 450.000.000,00
Keuntungan/bulan	Rp 45.000.000,00

Break Even Point

Modal Awal	Rp 10.826.800.000,00
BEP Penjualan Cup	Rp 6.150.000.000,00
BEP Penjualan Tutup	Rp 3.075.000.000,00
BEP Penjualan Printing Cup	Rp 1.845.000.000,00
BEP Unit Cup	123.000.000 unit
BEP Unit Tutup	123.000.000 unit
BEP Unit Printing Cup	123.000.000 unit

Break Even Point = 41 Bulan

Hubungi Kami



E-mail

admin@ransomberkat.com



Telepon (Whatsapp)

085175148668



Alamat

Gudang Multiniaga Niaga Karawaci unit 12, Jl.
Diklat Pemda Sukabakti no. 10, Kab. Tangerang